

RASSEGNA STAMPA



Indice

Efficace aspiratore polveri e liquidi con capienza dieci litri Far da sé - 01/05/2026	4
UTENSILI MANUALI: I CRITERI DI SCELTA DEGLI UTILIZZATORI Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 01/05/2026	5
Il mercato è sempre più orientato a premiare chi costruisce valore Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 01/05/2026	9
Alberto Casati nominato vicepresidente di Fervi Group e brand ambassador per il settore mro Ferramenta 2000 Hardware Magazine - 01/05/2026	13
Alberto Casati nuovo vicepresidente di Fervi Ferrutensil - 01/05/2026	14
Fervi rinnova la partnership con Go Eleven nel Mondiale Superbike 2026 Ferrutensil - 01/05/2026	15
Nuovi elettroutensili Fervi a batteria 20V per taglio, serraggio e pulizia Ferrutensil - 01/05/2026	16
FERVI Group affida ad Alberto Casati il ruolo di Vicepresidente del Gruppo e Brand Ambassador per il settore MRO Il Giornale del Meccanico - 01/05/2026	17
Alberto Casati nuovo vicepresidente di Fervi Brico Magazine - 01/05/2026	18
La potenza diventa leggerezza negli elettroutensili Ferramenta & Casalinghi - 01/05/2026	19
Stelle al Merito, premiati 11 cittadini modenesi per una vita dedicata al lavoro Modenatoday.it - 01/05/2026	22
FERVI consolida la partnership tecnica con Go Eleven nel Mondiale Superbike 2026 2026-05-01 bestmotori.it - 01/05/2026	24
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro iocarrozziere.it - 04/05/2026	25
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro gamoto.it - 05/05/2026	27
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro confindustriaemilia.it - 05/05/2026	29
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro ilgiornaledelmeccanico.it - 05/05/2026	31
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro ilgiornaledellaftermarket.it - 05/05/2026	32
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro per 37 anni di impegno condiviso ferramenta2000.net - 06/05/2026	34
FERVI CELEBRA MARIA RITA AURELI CON LA STELLA AL MERITO DEL LAVORO iferr.com - 06/05/2026	37
Fervi celebra Maria Rita Aureli con la Stella Al Merito del Lavoro	39

iferronline.com - 06/05/2026

FERVI Group nomina Casati Vicepresidente: da 43 anni nel MRO industriale tecnelab.it - 07/05/2026	41
FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro per 37 anni di impegno condiviso lulop.com - 07/05/2026	43
FERVI celebra Maria Rita Aureli: una vita professionale premiata con la Stella al Merito del Lavoro buildnews.it - 15/05/2026	44
Festa in Confindustria per le 11 nuove Stelle al Merito del Lavoro Gazzetta Di Modena - 17/05/2026	46
Robusto, accessorato e subito pronto: il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità in casa Fervi confindustriaemilia.it - 18/05/2026	48
Cavalletto Morsa Portatile FERVI: una postazione lavoro di pratica e sicura ilgiornaledelmeccanico.it - 18/05/2026	50
Robusto, accessorato e subito pronto in ogni contesto operativo: il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità marchiata FERVI bricoportale.it - 19/05/2026	52
Cavalletto morsa portatile scootermagazine.it - 20/05/2026	54
Attrezzi per Camper: I Must-Have FERVI per Viaggi Sereni Vitaincamper.it - 25/05/2026	56
Il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità marchiata FERVI ferramenta2000.net - 26/05/2026	61



> 1 maggio 2026 alle ore 0:00

Efficace aspiratore polveri e liquidi con capienza dieci litri

Funziona a depressione per uso domestico o industriale ed è idoneo per la raccolta di polveri, piccoli rifiuti e anche liquidi (rimuovendo il filtro interno).

Maneggevole, facile da usare, l'aspiratore art A040/101 per polveri e liquidi è facilmente apribile per lo svuotamento ed ispezionabile per le operazioni di manutenzione; con una potenza di un kW e una portata d'aria di 28 litri al secondo è in grado di rispondere efficacemente a tutte le esigenze di pulizia, dai piccoli lavori di bricolage all'utilizzo professionale.

Con serbatoio in abs, doppia funzione aspirazione e soffiaggio, cavo di 3,5 m, peso di 3,65 kg è fornito completo di accessori.

Euro 59,00 (IVA esclusa).

Fervi

(www.fervi.com)



10

FAR DA SÉ n. 548 Apr/Mag 26



UTENSILI MANUALI: I CRITERI DI SCELTA DEGLI UTILIZZATORI

Dalla nostra analisi emerge un mercato sempre meno guidato dalla semplice logica di assortimento e sempre più orientato alla qualità dell'esperienza d'uso. Che si tratti di professionisti o di privati, gli utilizzatori chiedono prodotti capaci di risolvere problemi concreti, semplificare il lavoro e garantire affidabilità nel tempo

Il dato davvero rilevante che emerge dalle dichiarazioni rilasciate dalle aziende protagoniste di questo servizio è che il mercato degli utensili manuali sta passando sempre di più da una logica di prezzo a una di valore. A guidare le scelte non è più soltanto il prezzo. O meglio: continua a contare, soprattutto nel segmento consumer, ma non è più il criterio capace da solo di orientare le scelte. A guidare il mercato oggi sono soprattutto efficienza operativa, durata, ergonomia, semplicità d'uso e capacità dell'utensile di rispondere a esigenze applicative sempre più specifiche.

Professionista: i criteri guida
 Nel segmento professionale il fattore dominante è l'efficienza operativa. Chi

utilizza un utensile manuale per lavoro cerca strumenti capaci di ridurre i tempi di esecuzione, semplificare le operazioni e migliorare la produttività. La logica che guida l'acquisto non è tanto il risparmio immediato quanto il vantaggio operativo ottenuto nel tempo.

Un utensile viene valutato per la sua capacità di velocizzare il lavoro, garantire precisione, facilitare l'accesso in spazi difficili o ridurre il numero di passaggi necessari per completare un'attività. È una visione molto concreta, che spinge le aziende a sviluppare prodotti sempre più orientati alla funzionalità reale e meno all'innovazione fine a sé stessa.

Accanto all'efficienza emerge con altrettanta forza il tema della durata e della resistenza. Nel professionale l'uten-

sile continua a essere percepito come uno strumento di lavoro destinato a un utilizzo intensivo e continuativo. Per questo materiali, trattamenti superficiali, qualità degli acciai e affidabilità nel tempo diventano elementi centrali nella percezione del valore. Non a caso molte aziende stanno investendo nello sviluppo di leghe più performanti, componenti più resistenti all'usura e soluzioni progettate per sopportare ambienti di lavoro gravosi, dall'officina al cantiere.

Professionista: è il rapporto qualità/prezzo ad essere centrale

Interessante osservare come il prezzo, pur rimanendo importante, perda centralità nel professionista rispetto al rapporto qualità/prezzo. L'utilizzatore esperto tende infatti a ragionare in termini di costo d'uso e ritorno dell'investimento: uno strumento che dura di più, migliora la produttività o riduce i tempi morti viene percepito come economicamente vantaggioso anche se collocato in una fascia di prezzo superiore. È un approccio che premia i prodotti capaci di dimostrare concretamente il proprio valore operativo.

Professionista: si fa strada una più completa idea di ergonomia

Sempre più rilevante è poi il ruolo dell'ergonomia. Non si tratta più soltanto di comfort, ma di un fattore direttamente collegato alla qualità del lavoro, alla sicurezza e alla riduzione dell'affa-



> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



ticamento. Impugnature evolute, bilanciamento dei pesi, facilità di presa e design anti-affaticamento stanno diventando direttrici di sviluppo trasversali, anche in categorie tradizionalmente considerate mature. La crescente attenzione al benessere dell'utilizzatore spinge le aziende a lavorare su dettagli che spesso non emergono immediatamente a scaffale, ma che diventano decisivi durante l'uso continuativo.

Professionista: la specializzazione premia

Un altro fenomeno particolarmente evidente è la crescente specializzazione dell'Utensile. Il mercato sembra allontanarsi progressivamente dalle soluzioni

troppo generiche per orientarsi verso prodotti progettati per applicazioni specifiche, settori verticali o particolari modalità di utilizzo. L'idea di fondo è che non vinca chi propone il catalogo più ampio, ma chi riesce a risolvere in modo più efficace un problema concreto dell'utilizzatore. Questo approccio sta portando allo sviluppo di gamme più articolate, ma anche più focalizzate, con utensili studiati per nicchie operative precise.

Privato: guida la convenienza anche se...

Nel segmento privato e hobbistico il quadro cambia sensibilmente. Qui il driver dominante diventa il rapporto

qualità/prezzo, seguito da vicino dal prezzo puro. L'utilizzatore consumer continua infatti a cercare convenienza, ma mostra anche una crescente attenzione verso la qualità percepita, l'affidabilità del prodotto e la rassicurazione offerta dal brand. In altre parole, il consumatore non vuole semplicemente spendere poco: vuole essere sicuro di acquistare un prodotto che giustifichi il prezzo richiesto e che sia facile da comprendere e utilizzare.

Privato: packaging e semplicità d'uso impattano fortemente sulla decisione di acquisto

È proprio nel consumer che packaging ed esposizione assumono un ruolo

COSA GUIDA LA SCELTA DI PROFESSIONISTI E PRIVATI

- Professionista
- performance
 - efficienza operativa
 - durata e resistenza
 - specializzazione applicativa
 - produttività

- Privato
- facilità d'uso
 - prezzo
 - valore percepito
 - chiarezza dell'offerta
 - affidabilità del brand

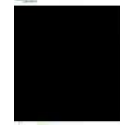
LE NUOVE DIRETTRICI DELLO SVILUPPO PRODOTTO

- Ergonomia evoluta;
- Acciai e materiali performanti;
- Durata nel tempo;
- Specializzazione applicativa;
- Ampliamento gamma mirato;
- Utensili più intuitivi;
- Design funzionale;
- Packaging parlante;
- Modularità;
- Velocità di utilizzo;
- Riduzione dell'affaticamento;
- Consulenza e formazione;
- Disponibilità immediata e servizio.

PAESE: ITA
 TIPOLOGIA: Print
 AVE: €18746.00
 REACH: 8356

AUTORE: N.D.
 PAGINA: 62,63,64,65,66,67,68,69
 SUPERFICE: 721.00 %

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



decisivo. Le aziende parlano sempre più spesso di packaging "parlante", espositori guidati e comunicazione immediata delle caratteristiche tecniche. Il punto vendita diventa così uno spazio nel quale il prodotto deve riuscire a spiegarsi rapidamente, riducendo l'incertezza di acquisto. In un mercato dove molti utenti non possiedono competenze tecniche approfondite, chiarezza e semplicità diventano leve fondamentali. La semplicità d'uso rappresenta infatti uno dei driver più importanti nel segmento privato. Cresce la domanda di utensili intuitivi, immediati e accessibili anche a chi utilizza questi prodotti in modo occasionale. Questo orientamento sta spingendo le aziende a progettare strumenti più facili da utilizzare, con funzioni semplificate, utilizzo più intuitivo e maggiore accessibilità operativa. È una tendenza che

riflette l'allargamento della base degli utilizzatori e l'ingresso di nuovi target meno specializzati rispetto al passato.

Il ruolo crescente del design

Secondo le aziende intervistate la crescente attenzione per questo driver è trasversale a entrambe le macrocategorie in cui abbiamo suddiviso i target di utilizzatori. Nel professionale il design viene letto soprattutto in chiave funzionale, mentre nel consumer contribuisce in misura maggiore alla percezione di qualità e modernità del prodotto. Performance ed estetica tendono così a convergere, soprattutto nelle fasce medio-alte del mercato.

Le ricadute sulle strategie delle aziende

Come è naturale che sia, l'evolversi dei driver di scelta sta influenzando profon-

damente lo sviluppo delle gamme. Le aziende dichiarano di investire in ergonomia evoluta, nuovi materiali, modularità, ampliamenti mirati e soluzioni dedicate a specifiche applicazioni. Cresce inoltre l'attenzione verso la disponibilità immediata del prodotto, la rapidità di consegna e il servizio, aspetti percepiti come sempre più strategici in un mercato che richiede velocità e continuità operativa. Un ruolo importante continua a essere svolto anche dalla consulenza tecnica e dalla formazione, soprattutto nel professionale. Dimostrazioni sul campo, supporto specialistico, attività di test e affiancamento commerciale vengono considerati strumenti fondamentali per trasferire il valore reale del prodotto e rafforzare la relazione con l'utilizzatore.

BETA UTENSILI

Paolo Innecco, Direttore Marketing Operativo

Investe costantemente in Ricerca e Sviluppo e i driver di scelta individuati orientano in modo concreto le nostre strategie di ampliamento della gamma: il nostro obiettivo è infatti rispondere alle esigenze reali dei professionisti con soluzioni innovative e performanti.

Per il target professionisti un driver di acquisto importante è la consulenza tecnica: i nostri specialisti sono a disposizione per consigliare le soluzioni più indicate alle diverse necessità, mentre i promoter operano sul territorio con una flotta di van dimostrativi equipaggiati con le ultime novità, offrendo la possibilità di testare direttamente prodotti e attrezzature. Per il target di hobbisti un fattore chiave nella scelta è invece il rapporto qualità/prezzo, ma anche il packaging gioca un ruolo sempre più decisivo. Per questo motivo studiamo espositori e scatole appendibili "parlanti", con le caratteristiche del prodotto evidenziate così da guidare l'esperienza dell'utilizzatore finale all'interno del punto vendita. Per entrambi i target, infine, l'affidabilità del brand Beta si conferma un fattore determinante, in grado di influenzare positivamente le scelte d'acquisto e di consolidare il valore percepito dell'offerta.



I DRIVER DI SCELTA (1 = più importante)		
FATTORI DI SCELTA	PROFESSIONISTA	PRIVATO
Affidabilità del brand	3	3
Durata e resistenza	1	
Rapporto qualità/prezzo		1
Packaging e presentazione		2
Consulenza tecnica e vendita assistita	2	

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



Research

INSIGHT

FERVI

Pietro Gentilini, Product Manager

Questi fattori influenzano direttamente il nostro sviluppo prodotto. Stiamo lavorando per migliorare ulteriormente la qualità e la robustezza degli utensili, senza perdere il nostro posizionamento competitivo.

Allo stesso tempo investiamo molto su ergonomia e design, per rendere l'utilizzo più confortevole, e sull'ampliamento della gamma, con l'obiettivo di coprire un numero sempre maggiore di applicazioni. Un'altra direzione importante è la specializzazione, con prodotti sempre più mirati per specifici settori.



I DRIVER DI SCELTA (1 = più importante)		
FATTORI DI SCELTA	PROFESSIONISTA	PRIVATO
Affidabilità del brand	1	2
Efficienza operativa	1	2
Durata e resistenza	2	2
Ergonomia e comfort d'uso	1	2
Specializzazione dell'utensile	1	1
Prezzo	1	1
Rapporto qualità/prezzo	1	1
Semplicità d'uso	2	1
Packaging e presentazione	2	1
Consulenza tecnica e vendita assistita	2	3

FUMASI

Alan Gianola, Responsabile Commerciale

I driver indicati (qualità, ergonomia, affidabilità, disponibilità, sostenibilità e servizio) stanno avendo un impatto molto diretto e concreto sulle strategie di sviluppo prodotto: non si tratta più di ampliare semplicemente la gamma, ma di ripensarla in chiave d'uso, segmento e valore generato per il cliente professionale. Ad oggi stiamo sviluppando nuovi prodotti perché riteniamo che non vince chi ha più prodotti, ma chi risolve meglio un problema specifico del cliente.



I DRIVER DI SCELTA (1 = più importante)		
FATTORI DI SCELTA	PROFESSIONISTA	PRIVATO
Affidabilità del brand	2	3
Efficienza operativa	1	2
Durata e resistenza	2	1
Ergonomia e comfort d'uso	2	2
Specializzazione dell'utensile	3	1
Prezzo	1	1
Rapporto qualità/prezzo	1	2
Semplicità d'uso	2	2
Packaging e presentazione	1	1
Consulenza tecnica e vendita assistita	2	1



IL MERCATO È SEMPRE PIÙ ORIENTATO A PREMIARE CHI COSTRUISCE VALORE

Prestazioni, ergonomia e affidabilità restano elementi centrali, ma supporto tecnico, integrazione tra utensile e accessorio, formazione, dimostrazioni pratiche e qualità dell'esperienza d'uso si affermano sempre più come leve decisive per distinguersi e conquistare un utilizzatore sempre più informato, consapevole ed esigente

Il mercato degli elettroattrezzi sta attraversando una fase di trasformazione in cui rallentamento dell'edilizia, evoluzione delle abitudini d'acquisto e crescente diffusione delle piattaforme cordless convivono con una domanda sempre più orientata a performance, affidabilità e produttività. In questo scenario le aziende individuano le opportunità più interessanti nei canali specializzati, nell'e-commerce e nelle soluzioni professionali capaci di garantire continuità operativa, efficienza e integrazione tra utensile e accessorio. **Fabrizio Pasini**, Addetto Commerciale **Compa Tech** spiega che i principali fattori che con-

dizionano il mercato sono "la condizione economica contingente per quanto riguarda i clienti hobbisti e l'andamento dell'edilizia e relativi settori connessi per quanto riguarda i clienti artigiani professionisti". Al momento le opportunità più interessanti per noi sono la grande distribuzione specializzata per gli acquirenti professionali e le vendite online per gli hobbisti privati".

Dopo quattro anni di forte crescita, dichiara **Matteo Agazzi**, Marketing Manager **DeWalt**, "nel 2025 il mercato degli elettroattrezzi professionali ha registrato una lieve flessione, principalmente per la riduzione dei bonus alle ristruttura-

zioni ed Ecobonus. Nonostante questo contesto, grazie al supporto costante alla nostra rete di rivenditori e alla relazione diretta con gli utilizzatori finali, con il marchio **DeWalt** siamo riusciti a ottenere una crescita significativa rispetto all'anno precedente". Si concentra sull'analisi dei driver di mercato **Alex Pavignani**, Product Manager **Fervi**: "Oggi il mercato degli elettroattrezzi è guidato dalla richiesta di prestazioni elevate, affidabilità e attenzione al rapporto qualità-prezzo. Cresce inoltre la necessità di strumenti adatti a utilizzi intensivi e continuativi, soprattutto in ambito professionale.

In questo contesto, gli elettroattrezzi a filo continuano a rappresentare una soluzione molto competitiva grazie alla continuità di potenza, all'affidabilità e alla praticità operativa, aspetti particolarmente apprezzati in officine, manutenzione, carpenteria leggera e lavorazioni industriali.

Le opportunità più interessanti arrivano proprio dai professionisti e dagli artigiani che cercano prodotti solidi, durevoli e immediatamente operativi".

Alla luce di questo, conclude Pavignani "Fervi punta su soluzioni concrete e performanti, capaci di garantire valore reale nel lavoro quotidiano". **Maurizio Verna** Business Development Manager **GTX Poland** riferisce che "stiamo vedendo le opportunità maggiori nel negozio specializzato e in particola-



Pferd Tools - La stazione di lavoro RCK ottimizza le operazioni di smerigliatura, finitura e taglio in ambito professionale. Compatta, robusta ed ergonomica, integra elettroattrezzi e accessori in un sistema organizzato che migliora efficienza, sicurezza e qualità del lavoro. Ideale per officine e cantieri industriali, garantisce ordine e rapidità operativa, ottimizzando i tempi ciclo e assicurando condizioni di lavoro costanti e controllate.



Fabrizio Pasini, Adesivo Commerciale Compa Tech

re nella distribuzione di materiali per l'edilizia". Secondo **Paolo Sassone**, General Manager **Pferd Tools Italia** "il mercato degli elettroattrezzi è fortemente influenzato dalla crescente diffusione delle soluzioni a batteria, dall'attenzione all'efficienza e alla sicurezza sul lavoro, nonché dalla necessità di aumentare la produttività nei contesti professionali. In questo scenario, le opportunità più interessanti emergono nell'integrazione tra elettroattrezzi e utensili/accessori ad alte prestazioni, dove la qualità del sistema complessivo diventa determinante per il risultato finale". Tra i diversi driver che influenzano il comparto **Armando Schiavon**, General Manager

Valex cita "la crescente diffusione delle soluzioni a batteria, l'attenzione all'efficienza energetica e alla sostenibilità, e la richiesta di prodotti sempre più versatili e performanti. Le opportunità più interessanti si concentrano nello sviluppo di piattaforme cordless integrate e nell'offerta di prodotti affidabili e accessibili, capaci di rispondere sia alle esigenze del professionista sia a quelle dell'utilizzatore evoluto".

Professionisti e hobbisti, due target sempre più vicini nelle esigenze

Affidabilità, continuità operativa e performance restano le priorità del professionista, mentre il privato continua a

Le attività che si sono dimostrate più efficaci nel sostenere il lancio di un nuovo elettroattrezzo e perché

ABBIAMO VOLUTO APPROFONDIRE QUALI SIANO, NELL'ESPERIENZA CONCRETA DELLE AZIENDE INTERVISTATE, LE ATTIVITÀ CHE SI SONO DIMOSTRATE PIÙ EFFICACI NEL SOSTENERE IL LANCIO E LA VALORIZZAZIONE DI UN NUOVO ELETTROATTREZZO. DALLE RISPOSTE EMERGE CON CHIAREZZA COME IL MERCATO PREMI SOPRATTUTTO LE INIZIATIVE CAPACI DI CREARE CONTATTO DIRETTO CON IL PRODOTTO E CON L'UTILIZZATORE: DIMOSTRAZIONI PRATICHE, SUPPORTO TECNICO, FORMAZIONE E PRESENZA SUL PUNTO VENDITA CONTINUANO INFATTI A RAPPRESENTARE LE LEVE CONSIDERATE PIÙ EFFICACI. CRESCE PARALLELAMENTE ANCHE IL RUOLO DELLA COMUNICAZIONE DIGITALE, SEMPRE PIÙ INTEGRATA CON LE ATTIVITÀ FISICHE DI PROMOZIONE E RELAZIONE CON IL CLIENTE.

DIMOSTRAZIONI PRATICHE E PROVE PRODOTTO

Permettono di mostrare concretamente prestazioni, autonomia e tecnologie distintive, elementi sempre più determinanti nelle scelte dei professionisti.

Matteo Agazzi, Marketing Manager DeWalt

Queste attività rappresentano uno strumento decisivo, perché consentono di far emergere in modo immediato prestazioni, affidabilità e facilità d'uso.

Alex Pavignani, Product Manager Ferwi

Le dimostrazioni pratiche e il contatto diretto con il prodotto sono fondamentali per evidenziarne le prestazioni reali, soprattutto in un contesto professionale dove la qualità del risultato è centrale.

Paolo Sassone, General Manager Pferd Tools

Le dimostrazioni pratiche consentono di evidenziare concretamente le performance del prodotto

Armando Schiavon, General Manager Valex

ATTIVITÀ E VISIBILITÀ NEL PUNTO VENDITA (ESPOSITORI, PROMO, MATERIALI POP)

La visibilità nel punto vendita è fondamentale perché attraverso espositori e materiali dedicati, contribuisce a rafforzare la presenza del prodotto e a intercettare il cliente nel momento decisionale.

Alex Pavignani, Product Manager Ferwi

La visibilità nel punto vendita resta determinante per catturare l'attenzione e supportare la decisione d'acquisto.

Armando Schiavon, General Manager Valex

Le attività sul punto vendita rappresentano uno dei nostri principali focus. Insieme alla comunicazione sui media digitali, sono al centro della strategia che punta a rafforzare visibilità, riconoscibilità e capacità di dialogo con il cliente finale.

Maurizio Verne Business Development Manager GTX Poland

FORMAZIONE DEL RIVENDITORE E DELL'UTILIZZATORE

In un mercato sempre più tecnico, la formazione è essenziale per aiutare rivenditori e clienti a comprendere differenze di gamma, vantaggi applicativi e continuità operativa garantita dai prodotti professionali.

Matteo Agazzi, Marketing Manager DeWalt

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



guardare soprattutto a prezzo, facilità d'uso e versatilità. Tuttavia il confine tra i due mondi si sta progressivamente assottigliando: anche l'hobbista evoluto ricerca oggi qualità, ergonomia e durata nel tempo. Fa il punto sulle differenze nell'approccio alla categoria tra professionista e privato/hobbista **Matteo Agazzi di DeWalt**. "A differenza dell'hobbista, il cui processo di acquisto è spesso legato alla promozionalità, il professionista richiede soluzioni che assicurino continuità di lavoro e massima operatività. DeWalt risponde a queste esigenze offrendo i prodotti più tecnologicamente avanzati nel mercato e un supporto qualificato con un team di tecnici dimostratori e un servizio post-vendita rapido ed efficiente su tutto il territorio. Il brand è impegnato a mantenere la leadership nell'innovazione di prodotto con un costante piano di aggiornamento e ampliamento dell'offerta, distinguendosi in particolare nel segmento degli utensili a batteria con

Valex - il Kit Spazzola-trincea S1300 con rullo in fibra sintetica è ideale per operazioni di pulizia, satinatura e preparazione delle superfici. Dotata di un potente motore elettrico da 1300W, assicura una velocità regolabile da 700 a 4300 giri/min, adattandosi con precisione ai diversi materiali e alle esigenze di lavorazione. L'impugnatura posizionabile migliora l'ergonomia e il comfort durante l'uso prolungato.



La formazione consente di trasferire competenze tecniche e valorizzare al meglio le soluzioni di sistema.

Paolo Sassone, General Manager Pferd Tools Italia

Si tratta di un'attività fondamentale per trasferire competenze e valore lungo tutta la filiera.

Armando Schiavon, General Manager Valex

SUPPORTO TECNICO E AFFIANCAMENTO SUL CAMPO

Il professionista ricerca performance elevate ma anche rapidità di assistenza e supporto qualificato: per questo l'affiancamento tecnico e il servizio post-vendita diventano leve decisive di fidelizzazione.

Matteo Agazzi, Marketing Manager DeWalt

Il supporto tecnico e l'affiancamento sul campo dai nostri tecnici commerciali giocano un ruolo fondamentale, perché trasformano il lancio in un'esperienza concreta e guidata. Nel complesso, ciò che si dimostra più efficace è la combinazione tra presenza sul campo, dimostrazione reale del prodotto e supporto tecnico qualificato lungo tutto il percorso.

Alex Pavignani, Product Manager Fervi

Il supporto sul campo rafforza la fiducia e favorisce l'adozione corretta del prodotto.

Paolo Sassone, General Manager Pferd Tools Italia

EVENTI E FIERE DI SETTORE / OPEN HOUSE

Sono occasioni strategiche per rafforzare il rapporto diretto con rivenditori e utilizzatori professionali.

Matteo Agazzi, Marketing Manager DeWalt

Rappresentano un ulteriore momento chiave di confronto diretto con il mercato, utile per consolidare la relazione con i distributori e raccogliere feedback immediati dall'utilizzatore professionale.

Alex Pavignani, Product Manager Fervi

CONTENUTI E COMUNICAZIONE DIGITALE (VIDEO, TUTORIAL, SOCIAL, DEMO)

Sono sempre più importanti per dimostrare in maniera capillare le specifiche dei prodotti a un pubblico sempre più vasto

Fabrizio Pasini, Addetto Commerciale Compa Tech

I contenuti digitali permettono di amplificare il messaggio e raggiungere un pubblico più ampio in modo continuativo.

Armando Schiavon, General Manager Valex

Insieme alle attività sul punto vendita, i media digitali sono al centro della nostra strategia rivolta a rafforzare visibilità, riconoscibilità e capacità di dialogo con il cliente finale.

Maurizio Vorna Business Development Manager GTX Poland

DISPONIBILITÀ IMMEDIATA DEL PRODOTTO E DELLA GAMMA

È ancora una motivazione importante per l'acquirente che sempre più richiede un singolo prodotto con impellenza a causa della impossibilità di programmazione per l'incertezza del mercato

Fabrizio Pasini, Addetto Commerciale Compa Tech

È un fattore decisivo: garantisce continuità operativa al cliente e massimizza l'efficacia di tutte le attività di lancio.

Paolo Sassone, General Manager Pferd Tools Italia

PAESE: ITA
 TIPOLOGIA: Print
 AVE: €14716.00
 REACH: 8356

AUTORE: N.D.
 PAGINA: 39,40,41,42,43,44,45
 SUPERFICE: 566.00 %

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



Black&Decker - Il Trapano Avvitatore a percussione Brushless BLD783E1K-DW è ideale per lavori di foratura e avvitatura in ambito domestico. Offre velocità a vuoto: 0-450 / 0-1900 giri/min., colpi al minuto: 30.000; mandrino in metallo autoserrante a 1 ghiera; coppia di serraggio: 55 Nm. Capacità di foratura acciaio: 13 mm. Capacità di foratura legno: 30 mm. Capacità di foratura muratura: 10 mm. Viene fornito in valigetta con una batteria al litio 15V da 2,5Ah e caricabatteria da 1A.



tecnologie distintive come PowerStack e XR FlexVolt". L'esperienza di **Paolo Sassone**, General Manager **Pferd Tools Italia** è che "i professionisti ricercano affidabilità, durata, precisione e performance costanti anche in condizioni di utilizzo intensivo. Un altro elemento centrale è la perfetta compatibilità tra elettro utensile e accessorio, che incide direttamente su efficienza e qualità della lavorazione. Il privato/hobbista,

invece, tende a privilegiare facilità d'uso, versatilità e prezzo, con aspettative meno orientate alla continuità operativa. Per noi", prosegue Sassone, "questi driver si traducono in un forte impegno nello sviluppo di soluzioni di sistema, dove elettro utensile e utensile lavorano in perfetta sinergia. L'innovazione si concentra su performance elevate, ergonomia avanzata e sicurezza dell'operatore, con l'obiettivo di ridurre vibrazioni, rumorosità e affaticamento. Parallelamente, continuiamo ad ampliare e ottimizzare la gamma per rispondere in modo sempre più mirato alle esigenze specifiche dei diversi settori applicativi". Per quanto diversi questi due tar-

got negli ultimi anni hanno registrato un progressivo avvicinamento nelle loro aspettative rispetto al prodotto elettro utensile. Ne è convinto **Armando Schiavon**, General Manager **Valex**: "Il professionista privilegia performance, affidabilità, durata nel tempo e continuità di utilizzo, oltre alla disponibilità di assistenza e ricambi. L'hobbista, invece, è maggiormente orientato verso facilità d'uso, ergonomia, prezzo e versatilità. Tuttavia, si osserva una crescente convergenza: anche il privato è sempre più attento alla qualità e alle prestazioni del prodotto. Questi driver ci stanno portando a investire nello sviluppo di gamme sempre più coerenti e complete. Le direttrici principali di innovazione riguardano ergonomia, miglioramento delle prestazioni, riduzione dei pesi o ottimizzazione del design, oltre a una razionalizzazione dell'offerta per renderla più chiara e accessibile al cliente finale".

I cambiamenti del mercato, nota **Alex Pavignani di Ferri**, "stanno orientando sempre di più lo sviluppo prodotto verso soluzioni concrete, affidabili e realmente funzionali alle esigenze dell'utilizzatore. Oggi i clienti, sia professionali sia privati evoluti, cercano prodotti performanti, semplici da utilizzare e costruiti per durare nel tempo. Per questo stiamo lavorando su più direttrici: miglioramento delle performance, maggiore ergonomia, ottimizzazione del design e ampliamento di una gamma sempre più coerente e specializzata per le diverse applicazioni. Grande attenzione viene data anche alla qualità costrut-



Paolo Sassone, General Manager Pferd Tools



Ferri - Compatta e performante la smerigliatrice FFAG120C3V-125K da 1200 W è ideale per operazioni di taglio, sbavatura e finitura su diversi materiali. È dotata di regolazione elettronica della velocità variabile, da 0 a 11.000 giri/min, per adattarsi con precisione alle diverse esigenze di lavorazione. Integra un pratico sistema lock-on, che consente un utilizzo prolungato senza affaticare la mano, oltre al tubetto contro le ripetute accensioni e alla pannello graduato, per garantire maggiore sicurezza e controllo in ogni fase di utilizzo.

PAESE: ITA
 TIPOLOGIA: Print
 AVE: €14716.00
 REACH: 8356

AUTORE: N.D.
 PAGINA: 39,40,41,42,43,44,45
 SUPERFICE: 566.00 %

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



tiva e alla praticità operativa, aspetti fondamentali per garantire efficienza e comfort nell'utilizzo quotidiano. Infine, continuiamo a sviluppare sia le soluzioni a batteria, apprezzate per versatilità e libertà di movimento, sia la gamma a filo, che per molti professionisti resta un riferimento in termini di continuità di prestazione, affidabilità e costanza operativa. L'obiettivo", conclude Pavignani, "è offrire una proposta completa e bilanciata, capace di rispondere alle diverse esigenze del mercato mantenendo gli standard qualitativi". Interessante l'analisi di come va a incidere il fattore prezzo nei due target offerta da **Maurizio Verna** di **GTX Poland**: "Il professionista normalmente privilegia la qualità ma valuta anche

prodotti di più basso prezzo per acquisti più speculativi quando la macchina verrà utilizzata per poco tempo e con carichi di lavoro non elevati. L'hobbista privilegia molto il prezzo". Riguardo all'evoluzione della gamma proposta da GTX Poland, Maurizio Verna spiega che "si sta evolvendo e ampliando sempre di più l'offerta dei prodotti a batteria. Il nostro prodotto va a collocarsi in quella fascia "media" in cui si cerca una buona prestazione, ma senza spendere troppo ed è adatto sia all'hobbista esigente che al professionista. Diamo ad entrambi 3 anni di garanzia su tutti i nostri prodotti". Il prezzo rimane un fattore importante in entrambe le categorie di acquirenti anche secondo **Fabrizio Pasini** di **Com-**

Armando Schiavon, General Manager Valox



pa Tech. E questo anche se "ovviamente i professionisti hanno un occhio di riguardo in più per i dettagli tecnici e le capacità del prodotto. Stiamo cercando di completare la gamma per offrire un range di scelta più ampio e più

L'accessorio? Riduttivo pensarlo soltanto come utile complemento dell'offerta

Cerchiamo di offrire accessori al prodotto principale soprattutto sotto forma di abbinamento incluso nel prezzo del prodotto per quanto riguarda le vendite online. Gli accessori sono viceversa offerti come complemento separato, alcuni specificamente dedicati a un nostro prodotto, per le vendite in negozi e Gdo.

Fabrizio Pasini, Addetto Commerciale Compa Tech

La qualità dell'accessorio è fondamentale quanto quella dell'utensile per ottenere risultati professionali; per questo sviluppiamo la gamma accessori in parallelo agli elettro-utensili, offrendo soluzioni complete e affidabili che rispecchiano l'eccellenza del marchio.

Matteo Agazzi, Marketing Manager DeWalt

Gli accessori rappresentano il cuore della nostra offerta. Non sono semplicemente un complemento, ma un elemento determinante per garantire prestazioni elevate e risultati di qualità. Gli accessori svolgono inoltre un ruolo strategico nella fidelizzazione del cliente, creando continuità d'uso e rafforzando il legame sia con il brand sia con il rivenditore, oltre a contribuire in modo significativo alla redditività.

Paolo Sassone, General Manager Pfard Tools Italia

Oggi gli accessori hanno un ruolo sempre più strategico all'interno dell'offerta, perché rappresentano non solo un complemento al prodotto, ma un elemento importante per migliorare l'esperienza d'uso e rispondere in modo completo alle esigenze del cliente. Grazie all'ampiezza del catalo-

go Fervi siamo in grado di proporre un'offerta di accessori molto articolata e trasversale. Questo ci permette di offrire al cliente un ecosistema completo e coerente, facilitando la scelta e garantendo continuità tra utensile e accessorio. Gli accessori diventano quindi anche uno strumento di fidelizzazione, sia verso il brand sia verso il rivenditore, perché consentono di creare una relazione continuativa con il cliente nel tempo. Inoltre, rappresentano un'opportunità importante anche in termini di valore aggiunto e sviluppo della marginalità.

Alex Pavignani, Product Manager Fervi

L'accessorio è una parte molto importante nella nostra offerta che abbiamo recentemente ampliato e rinnovato. Un buon accessorio garantisce un buon risultato del lavoro e noi offriamo una gamma di prodotti efficaci ad un costo contenuto. La nuova gamma prevede poi una offerta dedicata all'hobbista meno esigente che non richiede alte prestazioni per lungo tempo.

Maurizio Verna Business Development Manager GTX Poland

Gli accessori rappresentano una componente strategica della nostra offerta. Non sono più solo un complemento, ma una leva fondamentale per aumentare la soddisfazione e la fidelizzazione del cliente. Una gamma completa di accessori consente infatti di ampliare le applicazioni del prodotto, rafforzare il legame con il brand e supportare la marginalità dei rivenditori.

Armando Schiavon, General Manager Valox

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



razionale per ogni tipologia di prodotto. Purtroppo spesso l'aspetto prezzo sembra essere, nell'attuale situazione del mercato, troppo preponderante ed influente".

Anche nell'era dell'omnicanalità, il punto vendita resta centrale

Ferramenta specializzate, utensilerie, GDS, marketplace ed e-commerce convivono oggi in un mercato sempre più articolato, in cui ogni canale risponde a esigenze differenti. In tutto questo il punto vendita fisico mantiene un ruolo strategico soprattutto nel segmento professionale, dove consulenza, dimostrazione pratica e supporto tecnico restano elementi decisivi nel processo di scelta degli elettroutensili. Ne è convinto **Alex Pavignani**, che dopo aver sottolineato che la rete distributiva di **Fervi** "è ampia e strutturata e comprende ferramenta, ferramenta specializzata, utensileria, GDS e, in modo controllato e coerente, anche i canali digitali dei nostri rivenditori, spiega che "per la nostra realtà, i canali della ferramenta e delle utensilerie continuano ad avere un ruolo centrale, perché rappresentano il punto di contatto ideale con il professionista e con un cliente particolarmente



Compa Tech - Leggera e compatta (16 kg), la troncatrice Orange 250 Multicut-Plus è progettata per il taglio di legno, alluminio e profili ferrosi senza surriscaldamento. Dotata di motore silenzioso da 1600 Watt con trasmissione a cinghia, offre capacità di taglio fino a 130x78 mm. Dispone inoltre di piano superiore migliorato in alluminio rettificato, regolazione micrometrica, indicatore laser e bloccaggio automatico dell'angolo di taglio.

attento alla qualità, alle prestazioni e al supporto tecnico. In questi contesti, il valore della consulenza e della relazione rimane fondamentale. Per questo attribuiamo grande importanza anche all'attività sul territorio svolta dai nostri tecnici commerciali che, attraverso dimo-

strazioni pratiche e supporto diretto, permettono al cliente di conoscere concretamente le caratteristiche e i vantaggi dei prodotti. Riteniamo infatti che il contatto diretto e l'esperienza d'uso siano ancora oggi elementi decisivi nel processo di scelta, soprattutto nel segmento professionale".

Diverso il punto di vista di **Fabrizio Pardini**. **Compa Tech** è presente "in diversi canali (ferramenta, ferramenta specializzata, utensilerie, GDS, e-commerce, marketplace...), ma le maggiori possibilità di sviluppo pensiamo siano nell'e-commerce. Questo anche se vediamo una tiepida riscossa dei negozi tradizionali nonostante la crisi contingente. Per quanto riguarda la Gds le opportunità sono soprattutto le promozioni saltuarie". Chiarito che "con il marchio **DeWalt** siamo presenti in grande distribuzione specializzata con una gamma mirata", **Matteo Agezzi** conferma che "il canale tradizionale - ferramenta specializzata e distributori dei settori edile, elettrico, termoidraulico, industriale e automotive - resta il nostro riferimento



DeWalt DCD903 è un trapano avvitatore multistadio 18V XR Brushless compatto e versatile, progettato per lavorare anche negli spazi più difficili. Dotato di 15 punti di regolazione frizione, velocità a vuoto fino a 1.650 giri/min e coppie massima 73Nm, offre quattro attacchi intercambiabili per foratura e avvitatura professionale.

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



GTX - La pistola a spruzzo 58GE 103 di Energy+ 18V sfrutta la tecnologia HVLP per garantire elevata efficienza e precisione. Il sistema, alimentato da un'unità motore separata dal serbatoio da 900 ml, offre tre configurazioni di getto: verticale, orizzontale e circolare. Grazie alla regolazione millimetrica di portata e ampiezza del flusso, assicura una finitura uniforme e priva di striature anche in punti difficili.

Maurizio Verna Business Development Manager GTX Poland



preponderanza del canale ferramenta e ferramenta specializzata. Come per moltissimi altri marchi, anche il canale e-commerce è importante soprattutto tramite la partnership con i nostri clienti attivi su questo canale". Tra i diversi canali presidiati da **Valex Armando Schiavon**, cita ferramenta tradizionale e specializzata, utensilerie e GDS. Riferiamo, prosegue, "che le maggiori opportunità di sviluppo risiedono in un approccio omnicanale, con un potenziale di crescita dell'e-commerce, integrato però con il valore consulenziale del punto vendita fisico, che resta centrale soprattutto per i prodotti più tecnici".

principale e la fonte delle maggiori opportunità di sviluppo poiché gli utilizzatori professionali continuano a preferire queste realtà specializzate per il proprio approvvigionamento".

Paolo Sassone spiega che "Pferd Tools Italia opera principalmente attraverso una rete di distribuzione qualificata, che comprende ferramenta specializzate, utensilerie e rivenditori professionali. Questi canali rappresentano per noi un valore fondamentale,

in quanto garantiscono competenza tecnica e consulenza al cliente finale. Vediamo ulteriori opportunità di sviluppo nell'integrazione con i canali digitali, che consentono di ampliare la visibilità e supportare il cliente lungo tutto il processo decisionale, mantenendo al centro la qualità del servizio". Punta presidiare sia il canale fisico che quello virtuale anche **GTX Poland**.

Maurizio Verna riferisce infatti che "siamo presenti in tutti i canali con una



Alex Pavignani, Product Manager Ferri



Mistral - Kit con smerigliatrice PH2 130 brushless da 115 mm alimentata a batteria 20 V, progettata per garantire elevate prestazioni e libertà di movimento. Il kit comprende due batterie da 4 Ah, caricabatteria, borsa in nylon, cinque dischi da 115 mm e due proiezioni.



ALBERTO CASATI NOMINATO VICEPRESIDENTE DI FERVI GROUP E BRAND AMBASSADOR PER IL SETTORE MRO

Il Consiglio di Amministrazione di FERVI Group ha nominato Alberto Casati nuovo Vicepresidente del Gruppo, affidandogli anche il ruolo strategico di Brand Ambassador per il settore MRO – Maintenance, Repair & Operations: un passaggio importante nel percorso di crescita e posizionamento del Gruppo per rafforzare la propria presenza in un comparto sempre più centrale per l'efficienza, la continuità operativa e la competitività delle imprese. Casati siede da oltre due anni nel CdA di Fervi Group in qualità di Consigliere indipendente e la sua nuova responsabilità nasce quindi da una conoscenza già consolidata della visione aziendale, delle dinamiche interne e delle potenzialità di sviluppo del Gruppo.



Lombardo, classe 1960, nel suo percorso professionale Alberto Casati ha ricoperto ruoli di primo piano in importanti realtà internazionali. Un'esperienza che gli ha permesso di maturare una profonda conoscenza dei mercati B2B, delle reti distributive, delle strategie commerciali e dello sviluppo internazionale. Con il nuovo incarico, Casati avrà il compito di contribuire al consolidamento dell'identità di Fervi Group, rafforzandone la reputazione presso clienti, partner, stakeholder e operatori del settore MRO. Il suo ruolo di Brand Ambassador sarà orientato a rappresentare i valori del Gruppo: competenza, affidabilità, innovazione, vicinanza al cliente e capacità di interpretare l'evoluzione del mercato.



Alberto Casati nuovo vicepresidente di Fervi

Nuovo assetto ai vertici di Fervi Group, che accelera il proprio percorso di crescita e rafforzamento nel comparto MRO (Maintenance, Repair & Operations). Il Consiglio di Amministrazione ha nominato Alberto Casati nuovo vicepresidente del Gruppo, affidandogli anche il ruolo strategico di Brand

Ambassador. Nel nuovo incarico, Casati sarà chiamato a contribuire al rafforzamento dell'identità e del posizionamento di Fervi Group, valorizzandone la reputazione presso clienti, partner, stakeholder e operatori del mercato MRO. Il ruolo di Brand Ambassador sarà focalizzato sulla promozione dei valori chiave dell'azienda: competenza, affidabilità, innovazione, vicinanza al cliente e capacità di interpretare l'evoluzione della domanda professionale. Casati fa parte del Consiglio di Amministrazione da oltre due anni come consigliere indipendente. Un'esperienza che gli ha consentito di maturare una conoscenza approfondita della visione industriale del Gruppo, delle sue dinamiche interne e delle prospettive di sviluppo. Nato nel 1960 e originario della Lombardia, Casati vanta una lunga carriera manageriale internazionale. Per 36 anni ha operato in Black&Decker e successivamente in Stanley Black & Decker, ricoprendo incarichi di crescente responsabilità fino alla posizione di vice president Semea (Southern Europe, Middle East & Africa). Un percorso che gli ha permesso di sviluppare competenze consolidate nei mercati B2B, nella gestione delle reti distributive, nelle strategie commerciali e nei processi di internazionalizzazione.

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



Fervi rinnova la partnership con Go Eleven nel Mondiale Superbike 2026

Fervi conferma anche per il 2026 il proprio sostegno al team Go Eleven nel Campionato del Mondo Superbike, rafforzando una presenza sempre più vicina al cuore del racing: il box, dove precisione e tempi di intervento sono determinanti. L'accordo prevede la fornitura di attrezzature e soluzioni per l'allestimento delle aree gara, a supporto del lavoro di tecnici e meccanici. Il brand Fervi sarà presente sulla moto, nei materiali di comunica-

zione del team e negli spazi operativi, inclusi box, abbigliamento e logistica. Per la stagione 2026 Go Eleven schiera Lorenzo Baldassarri su Ducati Panigale V4 R, in un progetto orientato a competitività e crescita ai massimi livelli della categoria. Il Mondiale è partito da Phillip Island e farà tappa in Italia a Misano e Cremona, appuntamenti chiave sia sportivi sia di visibilità per team e partner. www.fervi.com



> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



Nuovi elettroutensili Fervi a batteria 20V per taglio, serraggio e pulizia

Fervi amplia la gamma di elettroutensili a batteria introducendo tre nuovi strumenti 20V pensati per garantire prestazioni elevate, versatilità e massima praticità: un seghetto dritto, una chiave a impulsi e un soffiatore-aspiratore, ideali per professionisti MRO e fai-da-te evoluto. Il seghetto dritto FB20GS3AB-K offre tagli precisi su diversi materiali, con corsa lama da 26 mm, velocità fino a 2.800 min⁻¹ e capacità di taglio fino a 115 mm nel legno e 60 mm nell'acciaio, con manico ruotabile per maggiore ergonomia. La chiave a impulsi FB20IW6AB-K sviluppa fino a 550 Nm di coppia, adatta a serraggi fino a M28, con velocità fino a 2.700 min⁻¹ e illuminazione led integrata per una migliore visibilità. Il soffiatore-aspiratore FB20AM3AB-K combina due funzioni in un unico utensile, con flusso d'aria da 2,56 m³/h e funzione lock-on per utilizzo continuo. Le batterie sono intercambiabili e vendute separatamente, parte di un sistema unico Fervi 20V. www.fervi.com



FERVI Group affida ad **Alberto Casati** il ruolo di Vicepresidente del Gruppo e Brand Ambassador per il settore MRO

La nuova nomina di Alberto Casati da parte del Consiglio di Amministrazione a Vicepresidente del Gruppo e di Brand Ambassador per il settore MRO – Maintenance, Repair & Operations segna un passaggio importante nel percorso di crescita e posizionamento del Gruppo per rafforzare la propria presenza in un comparto sempre più centrale per l'efficienza, la continuità operativa e la competitività delle imprese.

Casati siede da oltre due anni nel CdA dell'azienda in qualità di Consigliere in-

dipendente e la sua nuova responsabilità nasce quindi da una conoscenza già consolidata della visione aziendale, delle dinamiche interne e delle potenzialità di sviluppo del Gruppo.

Lombardo, classe 1960, nel suo percorso professionale Alberto Casati ha ricoperto ruoli di primo piano in importanti realtà internazionali, con una lunga esperienza (36 anni) in Black&Decker e Stanley Black&Decker con incarichi manageriali crescenti, arrivando a ricoprire il ruolo di Vice Pre-

sident SEMEA – Southern Europe, Middle East & Africa. Con il nuovo incarico, Casati avrà il compito di contribuire al consolidamento dell'identità di Fervi Group rafforzandone la reputazione presso clienti, partner, stakeholder e operatori del settore MRO. Il suo ruolo di Brand Ambassador sarà orientato a rappresentare i valori del Gruppo: competenza, affidabilità, innovazione, vicinanza al cliente e capacità di interpretare l'evoluzione del mercato.



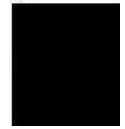


Alberto Casati nuovo vicepresidente di Fervi

Nuovo assetto ai vertici di Fervi Group, che accelera il proprio percorso di crescita e rafforzamento nel comparto MRO (Maintenance, Repair & Operations). Il Consiglio di Amministrazione ha nominato Alberto Casati nuovo vicepresidente del Gruppo, affidandogli anche il ruolo strategico di Brand Ambassador. Nel nuovo incarico, Casati sarà chiamato a contribuire al rafforzamento dell'identità e del posizionamento di Fervi Group, valorizzando la reputazione presso clienti, partner, stakeholder e operatori del mercato MRO. Il ruolo di Brand Ambassador sarà focalizzato sulla promozione dei valori chiave dell'azienda: competenza, affidabilità, innovazione, vicinanza al cliente e capacità di interpretare l'evoluzione della domanda professionale. Casati fa parte del Consiglio di Amministrazione da oltre due anni come consigliere indipendente. Un'esperienza che gli ha consentito di maturare una conoscenza approfondita della visione industriale del Gruppo, delle sue dinamiche interne e delle prospettive di sviluppo. Nato nel 1960 e originario della Lombardia, Casati vanta una lunga carriera manageriale internazionale. Per 36 anni ha operato in Black&Decker e successivamente in Stanley Black & Decker, ricoprendo incarichi di crescente responsabilità fino alla posizione di vice president Semea (Southern Europe, Middle East & Africa). Un percorso che gli ha permesso di sviluppare competenze consolidate nei mercati B2B, nella gestione delle reti distributive, nelle strategie commerciali e nei processi di internazionalizzazione.



NEWS



Elettroattensili
SPECIALE

La potenza diventa leggerezza negli elettroattensili



Efficienza e precisione sono tra le linee guida per la produzione di elettroattensili e dei relativi accessori. Le aziende presentano modelli che vogliono semplificare il lavoro sia nelle operazioni più impegnative sia in quelle occasionali.

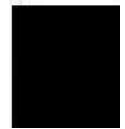
di Anna Tonet

Foto: Valix

PAESE: ITA
TIPOLOGIA: Print
AVE: €7280.00
REACH: 11281

AUTORE: Anna Tonet
PAGINA: 64,65,66,68,70
SUPERFICE: 416.00 %

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



ARMOUR DVIZE

www.armor-danforth.com

Fison Drill 12V lithium è un trapano avvitatore a batteria con corpo trasparente che mette in mostra la tecnologia all'avanguardia al suo interno, arricchita da eleganti luci LED che conferiscono un look moderno e accattivante. Affronta qualsiasi progetto con sicurezza, anche in condizioni di scarsa illuminazione, grazie alla luce di lavoro LED integrata che illumina l'area di lavoro. Con una potente coppia di 35 Nm e due impostazioni di velocità (0-450 rpm e 0-1900 rpm), si adatta facilmente a diversi materiali e applicazioni di foratura o avvitamento. Cambi rapidi solo punto grazie al mandrino in metallo autosarante. Peso: 0,9 kg.



BLACK+DECKER

www.blackanddecker.it

Il trapano avvitatore brushless B+D7825TK-QW è uno strumento affidabile e semplice da utilizzare per i lavori più comuni in casa. Con una coppia di serraggio di 55 Nm, doppia velocità variabile, mandrino in metallo autosarante da 13 mm e 10+2 punti di regolazione, coniuga praticità e prestazioni in un formato versatile. La capacità di foratura fino a 13 mm nell'acciaio e 30 mm nel legno lo rende particolarmente adatto per montaggi, fissaggi, assemblaggi e piccole installazioni domestiche. Completano il profilo la luce LED per illuminare l'area di lavoro, l'impugnatura morbida antiscivolo e il gancio per appenderlo alla cintura.



COMPA TECH

www.compasaw.com

Il mod.300 T a innanzi CMS è una tronchese portatile risultato di oltre 80 anni di esperienza nel settore macchine lavorazione legno, motore a induzione 1600 W. Sistema rapido selezione e bloccaggio angolo con una sola mano. Innebbamento piano superiore micrometrico, segadretto universale taglio 90°-45° inclinabile, doppio attacco aspirazione su entrambi i piani di lavoro, squadretta piano superiore inclinabile taglio a 45°, capacità di taglio 90°, mm 150 x 70 altezza gruppo sega motore inclinabile a 45°, sull'asse verticale sul lato sinistro.



DEWALT

www.dewalt.it

Nuovo trapano avvitatore multiuso DCD90C 18V-MX brushless dotato di attacco ad angolo, attacco mandrino metallico 13 mm, attacco decentrato, attacco 1/4" per avvitatura. Caratteristiche tecniche: 16 punti di regolazione frizione; velocità a vuoto 0-450/0-1650 giri/min; coppia massima 23 Nm; modello compatto di lunghezza 124 mm e peso 0,9 kg. In dotazione: 4 attacchi, valigetta TSTAK.



EINHELL ITALIA

www.einhell.it

Il multicuttor TE-UC 18/5 Li - Solo, come componente della famiglia PowerX-Change, è compatibile con qualsiasi batteria della medesima serie. Il multicuttor per cartone è dotato di una lama autoaffilante preassemblata che taglia materiali fino a 6 mm di spessore: Tessuti, gomma, cartone, carta sintetica, poltiglia, stiroplum, plastica, PVC o tappeto possono essere lavorati senza sforzo. L'indicatore di linea di taglio integrato e la luce LED luminosa aiutano a tagliare con precisione e consentono una visione ottimale del bordo di taglio. L'interruttore con funzione a scatto e l'impugnatura ergonomica garantiscono un lavoro confortevole e senza fatica.



FERVI

www.fervi.com

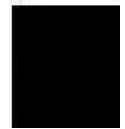
Progettato per tagli rapidi e precisi, a misura di officina professionale e cantiere, il seghetto dritto 23 V (art. FE20GS3AR-K) si distingue per potenza e maneggevolezza. La corsa della lama da 26 mm e la velocità a vuoto da 0 a 2.800 min⁻¹ consentono lavorazioni efficaci su diversi materiali, offrendo capacità di taglio fino a 115 mm nel legno e fino a 6 mm su profili a 60 mm su tubi in acciaio. Il manico ruotabile assicura ergonomia anche nelle applicazioni più complesse, mentre la lama inclusa nella confezione rende l'utensile subito disponibile all'uso.



PAESE: ITA
TIPOLOGIA: Print
AVE: €7280.00
REACH: 11281

AUTORE: Anna Tonet
PAGINA: 64,65,66,68,70
SUPERFICE: 416.00 %

> 1 maggio 2026 alle ore 0:00



LE OFFERTE

RIVIT
www.rivit.it

La rivettatrice a batteria per inseriti RIV730 è progettata per garantire efficienza e precisione anche in operatori in mobilità. È dotata di impugnatura ergonomica, pulsante di attivazione intuitivo, sistema di luci a LED e pannello touch che consente una regolazione sensibile e immediata della funzione. La RIV730 integra una corsa da 10 mm con una batteria da 15 V (2.0 Ah / 36 Wh) con capacità di carica da 1.00-240 W/50-60 Hz. Potente e versatile, questa rivettatrice sviluppa una forza di 20.000 N ed è ideale per inseriti Hotfix da M3 a M8 (M10 solo in alluminio).



ROMEO MAESTRI
www.romeomaestri.it

MC Professional è una nuova generazione di utensili cordless fissatili e chiodatili Made in Italy con un'usata ergonomia e intelligenza di sistema e offre affidabilità, precisione e contributo di prestazione. Alimentata da una batteria a filo ad alto prestazioni da 20 V, garantisce potenza costante e un'elevata autonomia. Il design funzionale, insieme all'impugnatura in gomma soft-touch antiscivolo, assicura sempre comfort, controllo e precisione. La diagnostica integrata, con indicatori LED e funzioni di manutenzione predittiva, consente di monitorare lo stato dell'utensile. Il blocco meccanico del grilletto garantisce un impiego affidabile anche nelle condizioni di lavoro più impegnative.



RYOBI
www.ryobitools.it

Tra i protagonisti della piattaforma 18V di Ryobi ONE+, che custodiamo da oltre 30 anni, il trapano a percussione brushless RPO18BL1 offre elevate prestazioni per foratura e avvitatura. Il motore brushless assicura maggiore efficienza, silenziosità e durata, mentre la funzione percussione lo rende adatto anche per fori su muratura e mattoni. Disponibile sia in versione solo corpo macchina, sia in kit con 2 batterie da 2,0 Ah oppure con 1 batteria da 2,0 Ah e 1 da 4,0 Ah.



STANLEY
www.stanley.it

Smerigliatrice angolare brushless V20. Caratteristica speciale: impugnatura laterale gommata regolabile su 3 posizioni. Interruttore con protezione antipolvere; chiave di servizio alloggiata all'interno dell'impugnatura laterale. Specifiche tecniche: velocità a vuoto 8500 giri/min; max. diametro disco 125 mm; filetto albero M14; peso corpo macchina 1,8 kg. In dotazione: 1 batteria 18V - 4,0 Ah; caricabatteria; protezione disco; valigetta.



VALEX
www.valex.it

Il rifilatore F510 è alimentato da un motore elettrico da 510 W e lavora con una velocità a vuoto di 30.000 giri/min. Il diametro del corpo della fresa è di 6 mm, mentre la corsa del supporto è di 40 mm. Con interruttore di sicurezza contro l'accensione accidentale. Fornito di guide per fresare pareti, circolari, copie profili e accessoriato guida rifilatore. È dotato di impugnatura morbida. Peso 1,6 kg. Accessori opzionali: fresa da legno 6 pz (1461689) e fresa da legno serie 12 pz (1461690).



WORX ITALIA
www.eu.worx.com/it-it/

Il trapano a percussione brushless Worx WX355 20V combina potenza, compattezza e controllo per foratura e avvitamento rapidi anche nelle applicazioni più impegnative. Regge fino a 85 Nm di coppia, con velocità massima di 2.200 giri/min e frequenza di percussione fino a 33.000 colpi/min. Il motore brushless assicura maggiore efficienza e durata, mentre il mandrino in metallo da 13 mm garantisce un serraggio sicuro delle punte. Completano la dotazione 2 velocità, 18+1+1 regolazioni della coppia, luce LED integrata e design compatto da 171 mm.





Stelle al Merito, premiati 11 cittadini modenesi per una vita dedicata al lavoro



La consegna formale delle onorificenze avverrà a Bologna, ma le istituzioni cittadine celebreranno i nuovi Maestri anche con una cerimonia in Confindustria a metà mese. In occasione della giornata del primo maggio, la provincia di Modena festeggia l'ingresso di 11 nuovi Maestri del Lavoro, selezionati a livello nazionale tra circa 1000 lavoratori meritevoli. La Stella al Merito del Lavoro, la cui istituzione affonda le radici in un Regio Decreto del 1923 per poi essere regolata da una legge del 1954, viene assegnata su segnalazione dei datori di lavoro a coloro che si sono particolarmente distinti per serietà professionale, senso del dovere, capacità dirigenziali e talento nel trasmettere le proprie competenze.

La cerimonia di conferimento si tiene oggi presso il Salone del Podestà di Palazzo Re Enzo a Bologna, dove i cittadini modenesi riceveranno l'insegna insieme ad altri 77 insigniti da tutta l'Emilia-Romagna. Una seconda celebrazione è già in calendario per il 16 maggio presso l'Auditorium di Confindustria Emilia a Modena, momento in cui il Prefetto Fabrizia Triolo consegnerà ufficialmente il brevetto di nomina ai nostri concittadini.

Chi sono i nuovi Maestri modenesi

Su indicazione delle rispettive aziende e dopo il vaglio di apposite commissioni, sono 11 i professionisti del nostro territorio insigniti quest'anno del prestigioso titolo. L'elenco comprende Maria Rita Aureli, impiegata da 40 anni presso la Fervi S.p.A. di Vignola, e Fabio Balugani, quadro della Eurosets S.r.l. di Medolla con 32 anni di servizio. Riconoscimenti importanti anche per Lorenzo Baraldi, quadro alla CNH Industrial S.p.A. di Modena da 37 anni, e Gian Luca Bergamo, anch'egli impiegato a Medolla ma come quadro alla Gambro Dasco S.p.A. da 41 anni. Originario di Pievepelago è invece Gian Luca Bernardi, quadro alla Beghelli S.p.A. di Valsamoggia con 38 anni di anzianità, mentre da Sassuolo arriva Roberto Bondi, impiegato alla Maserati S.p.A. di Modena da ben 41 anni.



La città di Modena festeggia inoltre Sandra Cocchi, da 40 anni impiegata presso Caffè Molinari S.p.A., ed Enrico Messori, dirigente della Società Cooperativa Bilancieri di Campogalliano con 32 anni di carriera. Completano la rosa dei premiati Roberto Orlandini di Finale Emilia, quadro di e-distribuzione S.p.A. da 34 anni, Pier Guglielmo Paglialunga, dirigente della modenese Eurocap Petroli S.p.A. con 40 anni di servizio, e infine Claudia Zagni, quadro della CNA Associazione Provinciale di Modena con 42 anni di impegno lavorativo

L'ingresso di queste undici nuove figure porta a oltre 280 il numero di iscritti al Consolato provinciale di Modena, attualmente guidato dal Maestro del Lavoro Maurizio Morgillo. A livello nazionale, la Federazione raccoglie circa 12.800 soci, uniti non solo da un percorso professionale di eccellenza, ma anche da una spiccata vocazione al servizio della comunità. È proprio grazie alle competenze maturate in una vita di lavoro che i Maestri modenesi proseguono il loro impegno attraverso attività di volontariato nelle scuole primarie e secondarie, promuovendo iniziative di testimonianza formativa preziose per l'orientamento e la crescita degli studenti



FERVI consolida la partnership tecnica con Go Eleven nel Mondiale Superbike 2026 2026-05-01



Prosegue anche nel 2026 la collaborazione tra FERVI e il team Go Eleven nel campionato mondiale di Superbike: attrezzature nel box, visibilità in pista e una stagione che unisce performance e precisione

FERVI conferma anche per il 2026 il proprio sostegno al team Go Eleven nel Campionato del Mondo Superbike, proseguendo un percorso che avvicina il marchio emiliano al cuore delle competizioni: il box, dove ogni dettaglio conta e ogni secondo fa la differenza.

L'accordo prevede la fornitura di attrezzature e soluzioni per l'allestimento dei box gara, a supporto del lavoro quotidiano di meccanici e tecnici. Il brand FERVI è inoltre presente sulla moto e sui principali materiali di comunicazione e logistica del team: pannelli del box, fondali interviste, abbigliamento e mezzi di trasporto dello staff. Una collaborazione che rafforza la presenza di FERVI nel mondo racing e crea nuove sinergie tra due realtà accomunate da affidabilità, precisione e determinazione.

Per la stagione 2026, Go Eleven scende in pista con Lorenzo Baldassarri in sella alla Ducati Panigale V4 R, confermando un progetto tecnico orientato alla crescita e alla competitività ai massimi livelli della categoria.

Il Mondiale 2026 ha preso il via nel weekend del 20-22 febbraio a Phillip Island (Australia) e farà tappa in Italia in due appuntamenti chiave: Misano (12-14 giugno) e Cremona (25-27 settembre), momenti centrali per pubblico e addetti ai lavori, oltre che occasioni strategiche di visibilità per partner e sponsor.

Bruno Allevi



FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro



FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro. Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.

“È stata un'esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità”.



> 3 maggio 2026 alle ore 22:00

A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.



FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro

gamoto.it/news/fervi-festeggia-con-maria-rita-aureli-la-stella-al-merito-del-lavoro

Redazione

May 5, 2026



FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.



“È stata un’esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità”.

A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l’azienda e con le persone che ne fanno parte.



FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro



L'azienda di Vignola celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno di FERVI, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro. FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.

“È stata un'esperienza unica - commenta Maria Rita Aureli e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità”.



A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.



FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro

FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.

“È stata un'esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità”.

A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.





FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro



FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.

“È stata un'esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità”.



A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.



> 6 maggio 2026 alle ore 0:00

FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro per 37 anni di impegno condiviso

ferramenta2000.net/6398_fervi-festeggia-con-maria-rita-aureli-la-stella-al-merito-del-lavoro-per-37-anni-di-impegno-condivis





06/05/2026

L'azienda di Vignola si congratula con la propria collaboratrice, nominata Maestra del Lavoro dopo una carriera esemplare

FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al

2/3



mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione. "È stata un'esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità".

A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.



FERVI CELEBRA MARIA RITA AURELI CON LA STELLA AL MERITO DEL LAVORO



La collaboratrice di Vignola nominata Maestra del Lavoro: un riconoscimento alla carriera e alla dedizione professionale. FERVI festeggia un importante traguardo insieme a Maria Rita Aureli, insignita della

Stella al Merito del Lavoro, una delle più prestigiose onorificenze civili italiane. Dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli è stata ufficialmente nominata

Maestra del Lavoro.

Istituita nel 1923, la Stella al Merito del Lavoro viene conferita ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si distinguono per competenza, dedizione, affidabilità e integrità morale. Il riconoscimento rappresenta un simbolo di eccellenza nel mondo del lavoro italiano. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli è motivo di grande orgoglio e rappresenta un'occasione per valorizzare una carriera esemplare, profondamente legata alla crescita dell'azienda.

Una carriera di 37 anni in FERVI. Entrata in FERVI oltre tre decenni fa, Maria Rita Aureli ha contribuito allo sviluppo dell'impresa, accompagnandone l'evoluzione da realtà familiare a gruppo internazionale. Il suo percorso professionale si distingue per continuità, senso di responsabilità e forte spirito di appartenenza. L'onorificenza arriva poco dopo il pensionamento e celebra non solo una carriera lavorativa di successo, ma anche un percorso umano caratterizzato da impegno quotidiano e relazioni solide

“ È stata un'esperienza unica – ha dichiarato Maria Rita Aureli – e ho sempre considerato FERVI come una seconda casa. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un



profondo senso di gratitudine. Auguro a chi resta di trovare soddisfazione nel proprio lavoro e di affrontare ogni giornata con serenità

”.

Dal 1° maggio 2026 Maria Rita Aureli è ufficialmente Maestra del Lavoro. FERVI esprime le più sentite congratulazioni per il prestigioso riconoscimento, che premia non solo il valore della professionista, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con tutte le persone che ne fanno parte.





Fervi celebra Maria Rita Aureli con la Stella Al Merito del Lavoro



06/05/2026 Fervi celebra Maria Rita Aureli con la Stella Al Merito del Lavoro

La collaboratrice di Vignola nominata Maestra del Lavoro: un riconoscimento alla carriera e alla dedizione professionale.

FERVI festeggia un importante traguardo insieme a Maria Rita Aureli, insignita della Stella al Merito del Lavoro, una delle più prestigiose onorificenze civili italiane. Dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda di Vignola, Aureli è stata ufficialmente nominata Maestra del Lavoro.

Istituita nel 1923, la Stella al Merito del Lavoro viene conferita ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si distinguono per competenza, dedizione, affidabilità e integrità morale. Il riconoscimento rappresenta un simbolo di eccellenza nel mondo del lavoro italiano. Per FERV, la nomina di Maria Rita Aureli è motivo di grande orgoglio e rappresenta un'occasione per valorizzare una carriera esemplare, profondamente legata alla crescita dell'azienda.

Entrata in FERV oltre tre decenni fa, Maria Rita Aureli ha contribuito allo sviluppo dell'impresa, accompagnandone l'evoluzione da realtà familiare a gruppo internazionale. Il suo percorso professionale si distingue per continuità, senso di responsabilità e forte spirito di appartenenza. L'onorificenza arriva poco dopo il pensionamento e celebra non solo una carriera lavorativa di successo, ma anche un percorso umano caratterizzato da impegno quotidiano e relazioni solide.

“È stata un'esperienza unica – ha dichiarato Maria Rita Aureli – e ho sempre considerato FERV come una seconda casa. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un profondo senso di gratitudine. Auguro a chi resta di trovare soddisfazione nel proprio lavoro e di affrontare ogni giornata con serenità”.



Dal 1° maggio 2026 Maria Rita Aureli è ufficialmente Maestra del Lavoro. FERVI esprime le più sentite congratulazioni per il prestigioso riconoscimento, che premia non solo il valore della professionista, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con tutte le persone che ne fanno parte.



FERVI Group nomina Casati Vicepresidente: da 43 anni nel MRO industriale



Alberto Casati, nuovo Vicepresidente e Brand Ambassador MRO di FERVI Group

Nella distribuzione professionale di utensili per la manutenzione industriale , la scelta dei vertici riflette le traiettorie che un gruppo intende percorrere. FERVI Group , primo gruppo italiano nel settore MRO con oltre 4.500 punti vendita in Italia e presenza in più di 50 Paesi , ha nominato Alberto Casati nuovo Vicepresidente , affidandogli anche il ruolo di Brand Ambassador per il comparto Maintenance Repair & Operations

La nomina non arriva dall'esterno: Casati siede nel Consiglio di Amministrazione di FERVI Group da oltre due anni come Consigliere indipendente, una continuità che ha permesso una conoscenza diretta delle dinamiche distributive e degli obiettivi strategici del Gruppo.

Alberto Casati 36 anni tra Black&Decker e Stanley Black&Decker

Il percorso professionale di Casati si è costruito in 36 anni in Black&Decker e poi in Stanley Black&Decker , con ruoli manageriali crescenti fino alla carica di Vice President SEMEA -Southern Europe, Middle East & Africa. Un arco geografico che ha formato competenze trasversali su mercati B2B, reti distributive internazionali e strategie commerciali.



“ Il settore MRO sta entrando in una fase decisiva ”, ha dichiarato Alberto Casati , Vicepresidente di FERVI Group . “ Non è più soltanto fornitura di prodotti, ma un ecosistema di competenze, servizio e continuità operativa ”.

FERVI Group è quotata all' AIM dal e ha una struttura multibrand che include Rivit per i sistemi di fissaggio, Ri-Flex Abrasives per gli abrasivi Made in Italy e Vogel Germany per gli strumenti di misura, con un catalogo di circa 25.000 referenze e una sede aperta nel 2024 a Tsingtao, in Cina.

Come cambia il ruolo del fornitore MRO nel manifatturiero

Il comparto MRO ha vissuto una trasformazione strutturale : dall'approvvigionamento opportunistico di consumabili alla gestione integrata della supply chain della manutenzione . Le imprese chiedono ai fornitori non solo disponibilità di prodotto, ma supporto tecnico e strumenti per ridurre i tempi di fermo impianto.

La figura del Brand Ambassador risponde a questa esigenza: presidiare la relazione con clienti e partner con competenze che vanno oltre il prodotto. Roberto Tunioli Presidente di FERVI Group , ha dichiarato: “ L'esperienza internazionale di Casati e la profonda conoscenza dei mercati professionali saranno fondamentali per accompagnare il Gruppo in una nuova fase di sviluppo ”.

Identità di brand e reti distributive nel mercato B2B industriale

Per un gruppo che copre l'intero ciclo dalla progettazione di prodotto alla distribuzione capillare, rafforzare l'identità di brand sui mercati B2B e del fai-da-te evoluto è una leva competitiva diretta.

Casati porta una visione formata in decenni di lavoro con reti di vendita internazionali, da entrambi i lati della filiera. Nel settore MRO, i decision maker industriali - responsabili della manutenzione, uffici acquisti, gestori di magazzino - selezionano i fornitori sull'affidabilità del servizio e sulla profondità del catalogo, prima ancora che sul prezzo.



FERVI festeggia con Maria Rita Aureli la Stella al Merito del Lavoro per 37 anni di impegno condiviso

L'azienda di Vignola si congratula con la propria collaboratrice, nominata Maestra del Lavoro dopo una carriera esemplare.

Vignola, 5 maggio 2026 – FERVI celebra insieme a Maria Rita Aureli un traguardo di grande prestigio: dopo 42 anni di attività lavorativa, di cui 37 trascorsi all'interno dell'azienda, Aureli ha ricevuto la Stella al Merito del Lavoro, una delle più significative onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro.

Istituito nel 1923, il riconoscimento viene conferito ogni anno dal Presidente della Repubblica ai lavoratori che si sono distinti per perizia, dedizione, laboriosità e buona condotta morale. Per FERVI, la nomina di Maria Rita Aureli rappresenta motivo di orgoglio e un'occasione per rendere omaggio a una storia professionale profondamente intrecciata con quella dell'azienda.

L'onorificenza arriva poco dopo il suo pensionamento e celebra un percorso umano e lavorativo vissuto con senso di appartenenza, continuità e responsabilità. In FERVI, Maria Rita Aureli ha accompagnato la crescita dell'impresa da realtà familiare a gruppo internazionale, contribuendo con impegno quotidiano alla sua evoluzione.

«È stata un'esperienza unica – ha commentato Maria Rita Aureli – e ho sempre sentito FERVI come casa mia. Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare e di trovare soddisfazione nel proprio lavoro, affrontando ogni giornata con serenità».

A Maria Rita Aureli, Maestra del Lavoro dal 1° maggio 2026, vanno il ringraziamento e le congratulazioni di FERVI per una carriera esemplare e per un riconoscimento che premia non solo il valore di una lavoratrice, ma anche il legame costruito negli anni con l'azienda e con le persone che ne fanno parte.





FERVI celebra Maria Rita Aureli: una vita professionale premiata con la Stella al Merito del Lavoro



Dopo 37 anni in azienda, la collaboratrice di Vignola riceve il riconoscimento conferito dal Presidente della Repubblica ai lavoratori distintisi per impegno, competenza e dedizione venerdì 15 maggio 2026 - Redazione Build News

Un traguardo che racconta molto più di una lunga carriera professionale. FERVI celebra con orgoglio Maria Rita Aureli, insignita della Stella al Merito del Lavoro, una delle più importanti onorificenze civili italiane dedicate al mondo del lavoro. Il riconoscimento, conferito dal Presidente della Repubblica, premia ogni anno quei lavoratori che si distinguono per competenza, correttezza morale, dedizione e continuità professionale, diventando esempi concreti di impegno e responsabilità.

Per Maria Rita Aureli si tratta del coronamento di un percorso costruito in oltre quarant'anni di attività lavorativa, di cui ben trentasette trascorsi all'interno di FERVI, realtà imprenditoriale con sede a Vignola che nel tempo ha saputo trasformarsi da azienda familiare a gruppo internazionale. Un'evoluzione che Aureli ha vissuto in prima persona, accompagnando con il proprio contributo quotidiano le diverse fasi di crescita dell'impresa.

La nomina a Maestra del Lavoro arriva a pochi mesi dal pensionamento e assume un valore ancora più significativo perché testimonia il legame umano e professionale costruito nel tempo con colleghi,



collaboratori e management aziendale. Un rapporto fondato sulla fiducia reciproca, sul senso di appartenenza e sulla condivisione di obiettivi comuni.

Una carriera intrecciata alla crescita dell'azienda

Nel corso della sua esperienza in FERVI, Maria Rita Aureli ha rappresentato un punto di riferimento costante per l'azienda. Professionalità, disponibilità e spirito collaborativo hanno caratterizzato un percorso lavorativo che ha contribuito concretamente alla crescita della società, consolidando nel tempo una cultura aziendale fondata sulle persone e sulla valorizzazione delle competenze.

L'onorificenza assegnata ad Aureli assume quindi anche un valore simbolico per tutta FERVI, che attraverso questo riconoscimento vede premiati principi come continuità, dedizione e attaccamento al lavoro. In un contesto economico e produttivo in continua trasformazione, storie professionali di lunga durata come quella di Maria Rita Aureli rappresentano infatti un patrimonio di esperienza e memoria aziendale sempre più prezioso.

“È stata un'esperienza unica e ho sempre sentito FERVI come casa mia”, ha dichiarato Aureli commentando il riconoscimento ricevuto. “Il rapporto con i colleghi è stato il cuore di tutto e porterò con me un grande senso di gratitudine. A chi resta auguro di amare il proprio lavoro e di affrontare ogni giornata con serenità e soddisfazione”.

Parole che riflettono il valore umano di un percorso professionale vissuto con passione e autenticità e che confermano quanto il lavoro possa diventare anche luogo di relazioni, crescita personale e condivisione.

L'orgoglio di FERVI per un esempio di dedizione

Per FERVI, la Stella al Merito del Lavoro assegnata a Maria Rita Aureli rappresenta motivo di grande orgoglio e l'occasione per ribadire l'importanza delle persone all'interno della vita aziendale. Il riconoscimento celebra infatti non soltanto le qualità professionali della collaboratrice, ma anche il contributo umano dato nel corso degli anni alla costruzione dell'identità dell'impresa.

In un periodo storico in cui il mondo del lavoro è chiamato a confrontarsi con cambiamenti rapidi e nuove sfide organizzative, il valore della continuità e della dedizione assume un significato ancora più profondo. La storia professionale di Maria Rita Aureli dimostra come competenza, impegno quotidiano e relazioni umane possano diventare elementi fondamentali per la crescita condivisa di un'azienda.

Con gratitudine e stima, FERVI rivolge quindi a Maria Rita Aureli le proprie congratulazioni per un riconoscimento che premia una carriera esemplare e che rende omaggio a una storia professionale vissuta con serietà, passione e autentico spirito di appartenenza.



Festa in Confindustria per le 11 nuove Stelle al Merito del Lavoro

La cerimonia di consegna dei “Brevetti”

Nella
provincia
di Modena
il Consolato
dei Maestri
del Lavoro,
guidato
da Maurizio
Morgillo,
conta oltre
280 iscritti

Cerimonia ricca di emozione e significato quella che si è svolta ieri mattina nella sede di Confindustria, dove sono state consegnati “Brevetti” alle Stelle al Merito del Lavoro per l’anno 2026. Ad ospitare la cerimonia è stato l’Auditorium di Confindustria Emilia a Modena: in quell’occasione i neo-maestri riceveranno ufficialmente il brevetto di nomina dalle mani del prefetto Fabrizia Triolo.

Un appuntamento che ogni anno celebra l’impegno, la dedizione e la professionalità di lavoratrici e lavoratori che si sono distinti nel corso della loro carriera, contribuendo in modo significativo alla crescita delle aziende e del territorio.

Per la provincia di Modena sono undici i neo insigniti. Tra loro Maria Rita Aureli di Vignola, impiegata della Ferri con quarant’anni di servizio; Fabio Balugani di Cavez-

zo, quadro della Eurosets di Medolla con 32 anni di attività; Lorenzo Baraldi di Modena, quadro della Cnh Industrial con 37 anni di servizio; Gian Luca Bergamo di Cavezzo, quadro della Gambro Dascio di Medolla con 41 anni di carriera; e Gian Luca Bernardi di Pievepelago, quadro della Beghelli di Valsamoggia, con 38 anni di esperienza.

A questi si aggiungono Roberto Bondi di Sassuolo, impiegato della Maserati con 41 anni di servizio; Sandra Cocchi di Modena, impiegata della Caffè Molinari con 40 anni di attività; Enrico Messori di Modena, dirigente della Società Cooperativa Bilanciai di Campogalliano con 32 anni di servizio; Roberto Orlandini di Finale Emilia, quadro di e-distribuzione con 34 anni di carriera; Pier Guglielmo Paglialunga di Modena, dirigente della Eurocap Petroli con 40 anni di esperienza; e Clau-

dia Zagni di Modena, quadro della Cna con 42 anni di servizio.

Il conferimento della Stella al Merito del Lavoro affonda le sue radici in una lunga tradizione normativa: istituita con regio decreto nel 1923 e successivamente disciplinata da una legge del 1954, viene assegnata su segnalazione delle aziende, dopo un’attenta valutazione da parte di apposite commissioni. I criteri premiano non solo l’anzianità, ma soprattutto qualità come il senso del dovere, la serietà professionale, la capacità organizzativa e l’attitudine a trasmettere conoscenze alle nuove generazioni. Ed è proprio questo l’aspetto più rilevante: i Maestri del Lavoro non rappresentano soltanto l’eccellenza professionale, ma diventano un patrimonio di esperienza da condividere. Molti di loro, infatti, sono impegnati in attività di volonta-



riato nelle scuole, attraverso iniziative di testimonianza formativa rivolte agli studenti. Nella provincia di Modena il Consolato dei Maestri del Lavoro, guidato da Maurizio

Morgillo, conta oltre 280 iscritti, mentre a livello nazionale si raggiunge quota 12.800. Numeri che raccontano una comunità viva e attiva, capace di custodire e tra-

mandare i valori fondamentali del lavoro.



A destra nella immagini foto di gruppo delle Stelle e alcuni momenti della cerimonia
Fotoservizio Luigi Esposito





Robusto, accessorizzato e subito pronto: il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità in casa Fervi



Una nuova soluzione progettata per i professionisti che necessitano di una postazione di lavoro portatile, stabile e pratica in ogni contesto operativo. Il Cavalletto Morsa Portatile di Fervi unisce una struttura robusta ed elevata capacità di serraggio alla massima versatilità d'uso, adattandosi a lavorazioni diverse, sia in interni sia in cantieri esterni. Fervi amplia la propria gamma di soluzioni professionali con il nuovo Cavalletto Morsa Portatile (art. 1515), una struttura polifunzionale progettata per offrire massima praticità, resistenza e flessibilità operativa in cantiere, in officina e in tutte le situazioni che richiedono una postazione di lavoro mobile ed efficiente.

Una vera e propria work station portatile che si distingue per il telaio in acciaio ad alta resistenza, che assicura solidità anche nelle condizioni più impegnative.

La struttura è in grado di sostenere una capacità di carico fino a 300 kg, mentre il sistema di serraggio a pedale, studiato per garantire praticità e rapidità d'uso, consente all'operatore di lavorare con le mani libere. Il cavalletto offre una forza di serraggio fino a 1.000 kg, assicurando un bloccaggio stabile e sicuro dei materiali, ma il vero punto di forza è la base a treppiede, progettata per offrire massima stabilità anche su superfici irregolari o non perfettamente livellate, permettendo un utilizzo affidabile in contesti dinamici e spesso difficili, come cantieri o interventi all'aperto. Il cavalletto, il cui peso complessivo è di 20 kg, è facilmente ripiegabile su sé stesso per poterlo riporre con il minimo ingombro quando non serve, ma anche facilmente spostabile, come se fosse un trolley grazie alle due piccole ruote di cui è dotato.

"A completare la versatilità del Cavalletto Morsa Portatile di Fervi è la gamma di accessori che ne amplia ulteriormente le possibilità di utilizzo. Il Supporto Universale (art. 1515/SU) consente di installare macchinari di piccole dimensioni, ad esempio una troncatrice, trasformando il cavalletto in un banco di lavoro ancora più completo. Le Ganasce per Metallo (art. 1515/GM) permettono di



bloccare con maggiore stabilità materiali rigidi, come tubi e componenti metallici, mentre le Ganasce per Legno (art. 1515/GL) sono progettate per garantire una presa sicura su materiali più delicati, assicurando precisione e protezione durante la lavorazione", sottolineano dall'azienda.



Cavalletto Morsa Portatile FERVI: una postazione lavoro di pratica e sicura



FERVI amplia la propria gamma di soluzioni professionali con il nuovo Cavalletto Morsa Portatile (art. 1515), una struttura polifunzionale progettata per offrire massima praticità, resistenza e flessibilità operativa in cantiere, in officina e in tutte le situazioni che richiedono una postazione di lavoro mobile ed efficiente. Una vera e propria work station portatile che si distingue per il telaio in acciaio ad alta resistenza, che assicura solidità anche nelle condizioni più impegnative.

Comodità e stabilità massime

La struttura è in grado di sostenere una capacità di carico fino a 300 kg, mentre il sistema di serraggio a pedale, studiato per garantire praticità e rapidità d'uso, consente all'operatore di lavorare con le mani libere. Il cavalletto offre una forza di serraggio fino a 1.000 kg, assicurando un bloccaggio stabile e sicuro dei materiali, ma il vero punto di forza è la base a treppiede, progettata per offrire massima stabilità anche su superfici irregolari o non perfettamente livellate, permettendo un utilizzo affidabile in contesti dinamici e spesso difficili, come cantieri o interventi all'aperto. Il cavalletto, il cui peso complessivo è di 20 kg, è facilmente ripiegabile su sé stesso per poterlo riporre



con il minimo ingombro quando non serve, ma anche facilmente spostabile, come se fosse un trolley grazie alle due piccole ruote di cui è dotato.

Una linea di accessori multifunzione

A completare la versatilità del Cavalletto Morsa Portatile di FERVI, è la gamma di accessori che ne amplia ulteriormente le possibilità di utilizzo. Il Supporto Universale (art. 1515/SU) consente di installare macchinari di piccole dimensioni, ad esempio una troncatrice, trasformando il cavalletto in un banco di lavoro ancora più completo. Le Ganasce per Metallo (art. 1515/GM) permettono di bloccare con maggiore stabilità materiali rigidi, come tubi e componenti metallici, mentre le Ganasce per Legno (art. 1515/GL) sono progettate per garantire una presa sicura su materiali più delicati, assicurando precisione e protezione durante la lavorazione.



Robusto, accessorizzato e subito pronto in ogni contesto operativo: il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità marchiata FERVI



Una nuova soluzione progettata per i professionisti che necessitano di una postazione di lavoro portatile, stabile e pratica in ogni contesto operativo. Il Cavalletto Morsa Portatile di FERVI unisce una struttura robusta ed elevata capacità di serraggio alla massima versatilità d'uso, adattandosi a lavorazioni diverse, sia in interni sia in cantieri esterni

FERVI amplia la propria gamma di soluzioni professionali con il nuovo Cavalletto Morsa Portatile (art. 1515), una struttura polifunzionale progettata per offrire massima praticità, resistenza e flessibilità operativa in cantiere, in officina e in tutte le situazioni che richiedono una postazione di lavoro mobile ed efficiente. Una vera e propria work station portatile che si distingue per il telaio in acciaio ad alta resistenza, che assicura solidità anche nelle condizioni più impegnative.

La struttura è in grado di sostenere una capacità di carico fino a 300 kg, mentre il sistema di serraggio a pedale, studiato per garantire praticità e rapidità d'uso, consente all'operatore di lavorare con le mani libere. Il cavalletto offre una forza di serraggio fino a 1.000 kg, assicurando un bloccaggio stabile e sicuro dei materiali, ma il vero punto di forza è la base a treppiede, progettata per offrire massima stabilità anche su superfici irregolari o non perfettamente livellate, permettendo un utilizzo affidabile in contesti dinamici e spesso difficili, come cantieri o interventi all'aperto. Il cavalletto, il cui peso complessivo è di 20 kg, è facilmente ripiegabile su sé stesso per poterlo riporre con il minimo ingombro quando non serve, ma anche facilmente spostabile, come se fosse un trolley grazie alle due piccole ruote di cui è dotato.

A completare la versatilità del Cavalletto Morsa Portatile di FERVI, è la gamma di accessori che ne amplia ulteriormente le possibilità di utilizzo. Il Supporto Universale (art. 1515/SU) consente di installare macchinari di piccole dimensioni, ad esempio una troncatrice, trasformando il cavalletto in un banco di lavoro ancora più completo. Le Ganasce per Metallo (art. 1515/GM) permettono di



bloccare con maggiore stabilità materiali rigidi, come tubi e componenti metallici, mentre le Ganasce per Legno (art. 1515/GL) sono progettate per garantire una presa sicura su materiali più delicati, assicurando precisione e protezione durante la lavorazione.

Il nuovo Cavalletto Morsa Portatile è disponibile rivolgendosi alla rete distributiva FERVI





Cavalletto morsa portatile



l'ultima novità di Fervi

Fervi ha presentato il cavalletto morsa portatile (codice 1515) , una nuova soluzione progettata per i professionisti che necessitano di una postazione di lavoro portatile, stabile e pratica in ogni contesto operativo, che amplia la propria gamma di soluzioni professionali. Uno strumento polifunzionale, progettato per offrire massima praticità, resistenza e flessibilità operativa in cantiere, in officina e in tutte le situazioni che richiedono una postazione di lavoro mobile ed efficiente. Una vera e propria work station portatile che si distingue per il telaio in acciaio ad alta resistenza , che assicura solidità anche nelle condizioni più impegnative.

La struttura è in grado di sostenere un carico fino a 300 kg, mentre il sistema di serraggio a pedale , studiato per garantire praticità e rapidità d'uso, consente all'operatore di lavorare con le mani libere. Il cavalletto offre una forza di serraggio fino a 1.000 kg , assicurando un bloccaggio stabile e sicuro dei materiali; il vero punto di forza è la base a treppiede , progettata per offrire massima stabilità anche su superfici irregolari o non perfettamente livellate, permettendo un utilizzo affidabile in contesti dinamici e spesso difficili, come cantieri o interventi all'aperto. Il cavalletto, il cui peso complessivo è di 20 kg, è facilmente ripiegabile su sé stesso per riporlo con il minimo ingombro quando non serve, ma per essere anche facilmente spostabile, come se fosse un trolley grazie alle due piccole ruote di cui è dotato

A completare la versatilità del Cavalletto Morsa Portatile di Fervi, è la gamma di accessori che ne amplia ulteriormente le possibilità di utilizzo. Il supporto universale (art. 1515/SU) consente di installare macchinari di piccole dimensioni, ad esempio una troncatrice, trasformando il cavalletto in un banco di lavoro ancora più completo. Le ganasce per metallo (art. 1515/GM) permettono di bloccare con maggiore stabilità materiali rigidi, come tubi e componenti



> 20 maggio 2026 alle ore 9:53

metallici, mentre le ganasce per legno (art. 1515/GL) sono progettate per garantire una presa sicura su materiali più delicati, assicurando precisione e protezione durante la lavorazione.

www.fervi.com





Attrezzi per Camper: I Must-Have FERVI per Viaggi Sereni

vitaincamper.it/mercato/tecnica-e-accessori/attrezzi-per-camper-i-must-have-fervi-per-viaggi-sereni

Redazione web

May 25, 2026



Viaggiare in camper è sinonimo di libertà e avventura, ma per godersi appieno ogni itinerario è fondamentale essere preparati agli imprevisti. FERVI ha selezionato una serie di attrezzi indispensabili, leggeri e compatti, pensati per garantire autonomia e serenità in ogni situazione. Ecco i “mai più senza” per trasformare la manutenzione da grattacapo in una semplice pausa tecnica.

Il cuore dell'officina da viaggio è la [Valigetta Utensili](#). Un concentrato di funzionalità in tessuto ultra-resistente, pensato per chi non vuole sorprese durante i viaggi. [Grazie alla Promo del 24%](#), puoi portare a casa 59 utensili e accessori a soli €62,10 (IVA esclusa, anziché €82,00). Un risparmio intelligente per un attrezzo che diventa indispensabile. Il cuore di questo kit è la valigetta in tessuto robusto, dotata di doppia maniglia superiore logata e pratica tracolla regolabile. Leggera e compatta, si infila ovunque, ma contiene tutto l'occorrente per piccole e medie riparazioni: giraviti, pinze, chiavi e martello. Ideale per un rubinetto che perde o un portellone bloccato al campeggio.



Viaggiare sereni significa essere autonomi. Con FERVI, la manutenzione diventa una semplice pausa tecnica. Non lasciare nulla al caso: porta con te l'officina da viaggio.



L'efficienza di un camper passa spesso dai piccoli dettagli. Le [Fascette Stringicavo](#), in un assortimento da 650 pezzi, offrono una soluzione rapida per fissare cavi, ordinare cablaggi o bloccare oggetti in modo sicuro. Affiancano i pratici [Morsetti a Molla](#) in polipropilene, perfetti per quelle operazioni che richiedono una presa ferma ma temporanea, come incollaggi o piccole riparazioni sotto il tendalino.



La prevenzione è altrettanto cruciale. Lo [Spray Multifunzione](#) è un vero tuttotfare a bordo. Grazie alle sue proprietà lubrificanti, anticorrosive e idrorepellenti, protegge efficacemente serrature, cerniere e componenti metallici dall'usura e dagli agenti atmosferici, allungandone la vita utile.



> 25 maggio 2026 alle ore 0:00



Nessuno vuole farsi cogliere al buio da un guasto. La compatta [Torcia da campeggio G900](#), alimentata a pile AA, funziona sia come lanterna da tavolo che come lampada d'emergenza, assicurando un'illuminazione affidabile in campeggio.





> 25 maggio 2026 alle ore 0:00

Infine, tra gli indispensabili per l'impianto elettrico, l'[Assortimento Fusibili Auto](#) con i suoi 120 pezzi suddivisi per amperaggio permette di ripristinare immediatamente il funzionamento dei circuiti in caso di cortocircuito, un dettaglio piccolo ma salvavacanza.



Con gli attrezzi giusti di [FERVI](#), la manutenzione diventa parte integrante e senza stress dell'esperienza di viaggio. Attrezzati per l'avventura e goditi ogni chilometro in totale tranquillità.



Il Cavalletto Morsa Portatile è l'ultima novità marchiata FERVI

Robusto, accessorizzato e subito pronto in ogni contesto operativo. Una nuova soluzione progettata per i professionisti che necessitano di una postazione di lavoro portatile, stabile e pratica in ogni contesto operativo. Il Cavalletto Morsa Portatile di FERVI unisce una struttura robusta ed elevata capacità di serraggio alla massima versatilità d'uso, adattandosi a lavorazioni diverse, sia in interni sia in cantieri esterni.

FERVI amplia la propria gamma di soluzioni professionali con il nuovo Cavalletto Morsa Portatile (art. 1515), una struttura polifunzionale progettata per offrire massima praticità, resistenza e flessibilità operativa in cantiere, in officina e in tutte le situazioni che richiedono una postazione di lavoro mobile ed efficiente. Una vera e propria work station portatile che si distingue per il telaio in acciaio ad alta resistenza, che assicura solidità anche nelle condizioni più impegnative.

La struttura è in grado di sostenere una capacità di carico fino a 300 kg, mentre il sistema di serraggio a pedale, studiato per garantire praticità e rapidità d'uso, consente all'operatore di lavorare con le mani libere. Il cavalletto offre una forza di serraggio fino a 1.000 kg, assicurando un bloccaggio stabile e sicuro dei materiali, ma il vero punto di forza è la base a treppiede, progettata per offrire massima stabilità anche su superfici irregolari o non perfettamente livellate, permettendo un utilizzo affidabile in contesti dinamici e spesso difficili, come cantieri o interventi all'aperto. Il cavalletto, il cui peso complessivo è di 20 kg, è facilmente ripiegabile su sé stesso per poterlo riporre con il minimo ingombro quando non serve, ma anche facilmente spostabile, come se fosse un trolley grazie alle due piccole ruote di cui è dotato.

A completare la versatilità del Cavalletto Morsa Portatile di FERVI, è la gamma di accessori che ne amplia ulteriormente le possibilità di utilizzo. Il Supporto Universale (art. 1515/SU) consente di installare macchinari di piccole dimensioni, ad esempio una troncatrice, trasformando il cavalletto in un banco di lavoro ancora più completo. Le Ganasce per Metallo (art. 1515/GM) permettono di bloccare con maggiore stabilità materiali rigidi, come tubi e componenti metallici, mentre le Ganasce per Legno (art. 1515/GL) sono progettate per garantire una presa sicura su materiali più delicati, assicurando precisione e protezione durante la lavorazione.

Il nuovo Cavalletto Morsa Portatile è disponibile rivolgendosi alla rete distributiva FERVI.

